

自分に合った売り方と、
無理しない営業の流れがわかる

セールスに
苦手意識が
ある方必見!!

「しないセールス」セミナー

天才性診断・8タイプ別解説 & お土産付き

フリーランス・一人社長・小規模事業者の方対象

「しないセールス」とは、無理に売り込まず、自然と選ばれる流れをつくる
セールスの考え方です。「誰に、何を、どのタイミングで伝えるか」を設計
することで、セールスが苦手な方でも、無理なく実践できます。

今回はさらに、自分の「見方・考え方・動き方」の特徴が
わかる天才性診断も実施。8タイプそれぞれの特徴と、
仕事・発信・セールスへの活かし方を解説します。自分
の強みを知り、自分らしく選ばれ続ける仕事のつくり
方を持ち帰っていただけるセミナーです。



株式会社 風ひらく 代表取締役

講師 **青野まさみ氏** (逗子市在住・逗子市商工会会員)

マーケティング・営業設計を軸に、「売り込まなくても選ばれる仕組みづくり」を支援。個人事業主から中小企業まで、営業プロセスの可視化と改善を通じて、再現性のある売上づくりをサポートしている。年間の相談実績 200 件以上。

■支援実績 (一部)

【法人】

- ・営業プロセスの見直しにより、新人営業でも 1500 万円の新規案件を受注
- ・プロセス改善により、特定の個人に依存せず成約率が 2 倍に向上
- ・年商 5 億の企業を、大手からの引き合い多数の状態に変え、年間5,000万円の新規売上創出

【個人】

- ・デザイナーの受注単価が 30万円 → 100万円へ向上
- ・イメージコンサルタントが1日2万円の日雇いから月額15万円の契約モデルへ転換
- ・企画設計の見直しにより、3週間でセミナー20名以上集客・20万円以上商品の成約

2026
9/14 月 13:00
15:30

13:00～14:00 セミナー
14:30～15:00 質疑応答
15:00～15:30 名刺交換会

場 所 うみまちBASE逗子
逗子市逗子5-4-33(逗子会館3F)

定 員 20名

参加費 1,000円 (但しうみまちBASE逗子月額会員は無料)

お申込は
こちらから



主 催：逗子市商工会

問合せ：逗子市商工会 (逗子市沼間 1-5-1)

電 話：046-873-2774



うみまちBASE
逗子

UMIMACHI BASE ZUSHI